

## 德必一对一“融资相亲会” 让创业更轻松

近日,德必集团投融资闭门会议成功举行,来自大宁德必易园的“蜂蜜笔记”在会议上成功获得华映资本300万元的风险投资,“爱味科技”也顺利从真格基金、天使投资人处拿到Pre-A轮的融资。

德必投融资闭门会议是由德必集团创新服务中心组织,打破传统路演融资方式,在创业团队和投资机构之间构建一个一对一的专属时空。此次会议邀请了君联资本、凯风创投等7家业内知名投资机构参与其中。

“以往的投融资形式是创业者在台上讲,投资机构坐在下面听,但闭门会议是让大家都坐下来进行深入交流。”君联资本负责人认为这样的方式让“彼此的交流更透彻深入,同时也更高效”。

“德必相信帮助有潜力的文化创意企业快速成长就是对社会最大的贡献,因此非常关注中小创意企业全方位的需求”,德必集团执行总裁万里江介绍道,“德必投融资闭门会议就是为了实现园区外部投资资源与园区内部融资需求的交流与对接,助力园区企业的发展。”

到目前为止,德必集团已经成功地举办了6次投融资闭门会议,为23个创业团队融资达1.5亿美元。

### WEIBO 微博扫描

**@昭化德必易园:**1月15日,长宁区区委书记王为人一行来访昭化德必易园,对园区进行参观调研。王书记在参观完园区后,与德必集团总裁贾波及园区企业代表进行了座谈,会上贾波向王书记介绍了德必的发展历程及在文化创意产业的经验。王书记表示,未来区委区政府要为文化创意产业的发展提供大力支持,特别文创园区这样的企业服务平台希望做好政府与企业之间的桥梁。



**@WE 国际文化创意中心:**2月13日下午,由意大利对外贸易委员会、博埃里建筑设计事务所、德必WE国际文化创意中心联合举办的“WE博埃里中意跨界艺术论坛”在九江路501号WE项目7楼举行。本次活动嘉宾来自建筑界、设计界、艺术界等各行业,活动旨在搭建中意跨界艺术交流的桥梁,促进各种思维的融合与创新。



**@中意设计交流中心:**2月3日,意大利佛罗伦萨诗特洛奇别墅举办“新创意·新生活-2015中意文化创意交流会”。此次会议旨在推广宣传近年苏州在文化创意领域的发展成就。通过项目案例,展现古城苏州现代化设计企业秉承传统、锐意创新的发展态势。会上还特别介绍了苏州文化创意设计产业交易博览会的运作情况。



**@水分子公益基金会:**1月29日,上海市社团局王正敏处长,上海唯爱天使基金社建英女士,亿才商业总经理安幼颖女士,水分子公益基金会理事长李燕灵女士,荣誉理事长贾波先生等嘉宾和理事共15人出席上海市水分子公益基金会成立仪式暨第一届理事大会。水分子公益基金会是全上海第一家由社团转为非公募的基金会,在志愿者服务社5年的运作基础上,已得到了社会各界的持续关注和大力支持。



(德必官方微博: <http://weibo.com/dobechina>)

### DOBE NEWS 德必动态

#### 闵行区区长莅临 虹桥德必易园参观调研

1月8日,闵行区区长赵祝平一行来访虹桥德必易园,德必集团总裁贾波陪同对园区进行了参观调研。

赵区长先后访问了上海壳际网络科技有限公司和上海依图信息技术有限公司,并与两家企业代表进行了交流。在听完负责人介绍公司的发展历程及取得的成果后,赵区长对企业的产品及经营模式表示充分肯定,并对园区文化创意企业的蓬勃发展表示祝贺。

在随后的座谈会上,贾波向赵区长介绍了德必的发展历程及经验,赵祝平区长表示:“闵行区的文创产业发展起步较晚,我们十分欣喜地看到德必在推动闵行文创产业方面所做的努力,希望德必能越来越好,带领更多的文化创意企业共同发展。”



#### 德必举办2015年政府扶持 资金项目及申报技巧讲座

1月13日,德必集团与上海吉成信息科技有限公司(世外淘园)在德必运动LOFT创意基地联合举办“2015年政府扶持资金项目及申报技巧讲座”,特邀上海高集商务咨询公司三位拥有丰富咨询经验的专家为园区企业介绍最新的政策。

本次活动吸引了46家德必园区企业,55位企业代表参加。现场互动环节中,专家一一解答了企业提出的关于申请条件,政策扶持的方式以及项目申请的整个流程等问题,并建立微信讨论群,以便实时沟通。

未来,德必将继续聘请政策、金融、投资、法律、人事等方面的专家,举行各类公益讲座,持续为园区企业提供法律和政策服务等七大增值服务。

#### Founder 创业社区 举行封测发布会

“永远不要怀疑小部分有思想有决心的人能够改变世界。”

1月24日上午九点半,大宁德必易园蒲公英会议厅内,Founder创始人万里江携首批导师团和天使团,现场发布Founder封测计划。

Founder的模式是“社群+Wework+YC”,希望创业者们能够在共同的一个空间里进行交流、展示、共创。通过导师团、天使团从创业起步到后期孵化所提供的帮助,配合Founder本身完善的基础服务,让创业者更加专注于自身,创造效益最大化。Founder首期招募50支创业骑兵,通过回答“七问”,若获得半数以上导师认可,即可享用3个月的“免费”入住。



# Founder is the hero!

我们家阿姨30多岁，模样清秀，做事麻利，挺喜欢读书学习，有空时还问我一些做生意的问题。前不久，她把几年辛苦积攒的10万元，与两个朋友凑了50万合伙投资了一个二手车的销售公司。她老公有个小工程公司，也能赚些钱。但是她说，做人要靠自己，不能靠老公。尽管并不容易，去年创立半年多公司亏损了6万多元。但是她没有失望，而是积极利用业余时间学习互联网推广知识，绞尽脑汁的思考公司的发展，看得出来她在为自己的财富梦想付出奋斗，她相信，公司很快就会走过艰难时刻——创业，做老板，这个事情就发生在我们身边。

一位在德必集团工作5年多的员工，前不久自己辞职去创业了，尽管在这里可以一年收入20多万，但他说，一定要趁年轻折腾一下，反正失败了可以从头再来。

听说，不论是华为、阿里巴巴、腾讯，还是IBM、央视、惠普，都有一大批离职去创业的员工，还成立了各种协会，经常聚在一起交流创业经验教训。

WORKFACE创业学院从2012年创立，到现在2年多时间发展了数万名会员，会员全都是充满激情的中小微企业的创始人或者是怀揣创业梦想的青年，遍布全国乃至硅谷、佛罗伦萨、香港、台北，发展速度让我震惊！

这真是一个全民创业的时代。

这让我想起来92年邓小平南巡讲话之后，“10亿人民9亿商，还有1亿待开张”那个如火如荼下海经商的时代。如果说1984年是中国的“公司元年”，孕育诞生了联想、万科等一大批真正意义上的现代机制企业。如果说1992年是中国的“下海元年”，标志着“市场经济”这个曾经颇有争议的词汇，在中国开始扎住脚跟的话，在10年以后，回望2015年，我们会发现，这是中国的“创业者元年”。

与1984年那些体制内的不安分者寻求新鲜空

专栏作者：波波

✉ 邮箱：jiabo@dobechina.com



气不同，与1992年那些为了追求财富和尊严的辞职下海者不同，2015，在久违了20多年后的改革再出发的港口，集聚的是新一批追求自由的梦想者。

他们可能已经不缺钱，但需要一次自由的体验。我的一位朋友，世界500强的高管，年薪200多万，辞职创业，三年亏了1000多万，从创业开始就没有往家里拿过钱，家里生活全靠大企业高管的太太。但是他不后悔，他认为这是人生一次全新的体验，不才后悔。

他们可能已经不缺稳定的生活，但需要一次为自己而活的激情。一位做滴滴专车的司机说，就算每个月多给我几千块，我也不去公司上班。尽管起早贪黑很辛苦，但是我自由，不用看别人脸色。

他们可能已经功成名就，但需要实现一份心底里的情怀。WORKFACE的创始人老潘就是这样一朵奇葩，他本来是一家主流媒体的高级记者，年收入数十万，日子过得不错，后来参与一家成功的创

业公司，作为联合创始人，但是也不干了，非要创立这个为创业者服务的机构，他说“中国的创业者太苦了，太孤独了，太需要支持了”。几年来，他没有一分钱的工资，公司是公益性质的，免费的培训讲座每周四办一次，已经累积1000多场！更加奇葩的是，他招聘员工的条件，“没有工资，没有奖金，经常加班”。竟然有很多人愿意！每次招募活动义工，更是无数人踊跃报名。

或许是被老潘宗教般的精神感动了，或许是我们自己心底里也有这么一份情怀。2015年德必决定创立“FOUNDER创业社区”，一番艰难后，在各方领导和朋友的支持帮助下，注册成立了上海市第一家民营的“创业服务公司”。

“为创业者服务，帮助他们降低创业成本，帮助他们更好的创业成功”，这就是我们发自内心的想法，也是FOUNDER的董事长、创始人万里江的目标。我提醒他，全国各地孵化器、创业服务机构很多，大都生存艰难，这很可能是一份出力不讨好，费劲不赚钱的事业，他说“我们自己经历过了，知道创业者有多难，能够帮助他们，做自己想做的事，做有意义的事，对我来说，这是很开心的”。

是的，这是有意义的事业。我相信，对于一个国家而言，对于一个人的生命而言，Founder is the hero！因为他们依靠创新与创造来体现价值，而不是占有资源或者垄断权力。而创新与创造，是一个人、一个国家的生存发展之本。

自由，梦想，开心。这也许是这一轮浪潮创业者的精神核心吧。

一位设计师、工程师、程序员甚至会计师，都不必在一家公司里，可以是自由工作者，随时组合对接不同的公司，知识经济和互联网时代在迅速淹没工业时代，使得人才可以被自由共享，也会把自由还给人们。全球化的丰沛资本，又使得创业者们可以与世界各地的天使投资、风险投资者联手创业，降低个人创业失败的财务风险。

在大洋彼岸WEWORK的自由共办公方式，正在席卷美国。

从一位市长、司长、国企外企高管辞职，到大学生、海归们创业，中国人需要中国梦，梦想的实现不能依赖政府，应该靠每个人自己去创造。克强总理说“鼓励大众创业，万众创新”，一个新时代，属于FOUNDER们的时代已经到来！

90说：

说英雄谁是英雄。所谓英雄，便是活精彩，死得光荣。有些人说，你怎么一上来便说死，如此之不利。岂不知，无死何来生。古人说，文不贪财，武不惜身，天下太平。所以，想做个英雄的人，首先必须达到粉身碎骨毅然不惧的境界，那恭喜你，英雄命格已经与你绑定了。

而创业正是如此一场生死之间的英雄游戏，要是没有那份心，劝阁下还是三思而后行。

英雄降生，十年生长，十年寒窗，十年积累，而后逐鹿天下。创业者含辛茹苦地将自己的成果扶养长大，却时刻面临着早夭的风险。无论多么一帆风顺的企业，都会面临到山穷水尽的绝境时刻，这个时候，没有英雄之气的凡人面对每一天都可能突然死亡的千斤重担只能畏惧不前，也只有敢于面对生死的真豪杰才有突破玄关的能力与心气。

能力决定屁股，不论这个椅子坐着多么舒服，看着多么气派，在没有达到那个境界的时候，就不要把自己的屁股放上去。创业是精彩而美好的，但是这种游戏却又是残酷无情的，它拼命的把凡人隔绝在外，把英雄逼向绝境。

还好，现在有了FOUNDER。在我看来，FOUNDER就是英雄诞生的故乡，成长的摇篮。天生英雄那是万里无一的，但是有英雄梦的人却着实不少，而这种志向恰恰是铸炼英雄的基本。让有志者在这里达成自己的志向，这是所有伯乐的宏愿。感谢FOUNDER这样的创业服务者，它让英雄有了更加雄浑的底气，也让很多凡人，有了走向英雄的机会。

最后，希望大家追随自己的内心，只要活得精彩，死得光荣，说英雄谁都是英雄。

90说成员 鬼鬼木

波波茶馆现在开始邀请90后们对波波的观点进行点评，为读者呈现70后和90后之间精彩对话，我们也期待听到您的声音。  
编辑邮箱：news@dobechina.com

ENTERPRISE 企业之星

## 让创业 so easy！承泰信息 ——德必园区孵化出的明星企业

一家创业型的企业入驻了产业园区，除了享受租赁的办公空间外还能得到什么？物业服务？政策服务？可能对于大多数创业型企业来说，面临的头等大事就是缺钱，而且由于没有渠道没有对称信息，导致很多创业企业因融资无门造成资金链断裂而夭折。

上海承泰信息技术有限公司是德必愚园1890园区内的一家创业型企业，其运营的产品——闪融生活以用户数据管理为技术手段、以消费理财为核心服务的创业公司，致力于成为创造用户的数据资产、数据红利和数据信用大数据平台，让用户数据这一虚拟资产回归用户自身所有。

开始创立之前，创始人之一的释元曾经从事手机报的运营工作，由此接触了两件事：金融和大数据。那时候释元看到了大数据时代的红利还远未被发掘，也从未有人将金融与大数据放在一起，于是开始了一次全新的冒险。

很快靠着在大数据方面的积累，闪融生活很快就先后为中信信用卡中心、招商银行信用卡中心、平安银行、平安保险等多家金融机构提供了优质服

务，并创造了“信用卡最快一天拿”、“与客户需求常态化零距离、分布式即时互动响应”等极具移动互联网体验特征的数据金融服务。

目前闪融生活支持信用卡办理、保险办理、贷款申请、理财产品、P2P等多领域的的数据金融服务。到2014年11月16日“闪融生活”累积有35260个在线贷款申请。

从这些成绩来看，看上去还算比较成功，但实际上闪融生活在这几年中并没有赚到钱。释元说，“当时觉得大数据是未来，然后开始摸索，用数据跟金融结合做各方面的探索，运营起来发现这的确是个非常好的方向，但该如何成功地进行商业运作还没有头绪。”

释元坦言，即使到了今天，他仍然对大数据的应用感到困惑，一直不是很成熟，“技术变化很快，但市场还在酝酿。”

当得知了承泰在发展中遇到的困难之后，德必推荐了“租金换股权”的融资方案。“租金换股权”是德必的特色投资方式，针对优秀有潜力的中小型

文化创意企业进行发展的扶持。

经过专业的评估之后，企业可以用自身的部分股权充抵办公空间的租赁费用，这样既解决了自身的现金流，也与德必的发展结合在一起，相互渗透、相互扶持，真正与企业站到了一起。

“以前还真没想到，融资可以这么玩儿。”释元在了解到德必的“租金换股权”服务之后，很是开心，“从这个角度来讲，德必真的是一家挺‘奇葩’的企业，没有哪家园区运营商能够有如此的创新精神，更何况现在还不赚钱。”

德必集团执行总裁万里江表示，德必的“租金换股权”投资方式并不完全为了赚钱，而是希望能够和企业增强双方的市场竞争力，谋求更长远的可持续发展。

释元认为，德必不仅仅为园区企业提供单一的租赁功能，德必营造的是一种生态，为创业企业提供土壤、水、空气。

在这个生态立大家可以各自去寻找，形成一个互生互助的局面，这就让整个园区的企业之间形成了相互连接，这是别的园区所不能提供的。

如此一来，释元对未来更充满信心，他说：“原来还是对将来是有憧憬的，但不清晰的，有迷茫。现在有了更多的支持，对未来就没有迷茫了，知道未来就是好的并逐步去实现，相信未来。”

德必所打造的文化创意企业发展平台，不仅为园

区企业提供了更多可能，也为自身的未来运营赢得了更多机遇。而在金融与产业的互动方式除“租金换股权”之外，德必还是上海市创意（设计）产业投资基金联盟的发起单位之一，管理资金规模高达269亿元人民币，重点关注和支持创意（设计）产业的项目投资。

此外，德必还为文化创意企业申请信用贷款，联合国内知名投资机构组建专业专家团队，为优秀有潜力的中小型文化创意企业发展提供投融资顾问等服务，并提供私募融资支持，全面助力文化创意产业的发展。



Name：上海承泰信息技术有限公司

Address：德必愚园1890

愚园路716号

(本栏目与上海创意产业品牌推广平台联合主办)

SERVICE 七大增值服务

## 2015年政策讲座 助力园区企业项目申报

为提高自主创新能力，建设创新型国家，要完善鼓励技术创新和科技成果转化的法制保障、政策体系、激励机制、市场环境，国家和地方政府因此采取切实措施，出台了一系列鼓励创新的政策，使得更多企业可以享受税收优惠或者无偿资助。

2015年上半年政府扶持资金申报项目即将启动，德必集团与上海吉成信息科技有限公司，联合主办了一场“2015年政府扶持资金项目及申报技巧主题讲座”。期间特邀上海高集商务咨询公司三位拥有丰富咨询经验的专家，为园区企业介绍政策项目。

在这个关键的时刻，德必集团开展此次讲座帮

助企业增进了解优惠政策，并解决了许多中小企业对此类专项资金并不知情或不甚了解的困境。在专家的讲解过程中，也为企业解答了申请过程中出现的各类问题，包括申请条件，政策扶持的方式以及项目申请的整个流程等。在互动问答环节，专家还逐一回答了到场企业代表的问题，会后还建立了微信讨论群，和专家零距离实时沟通。

在长达两个多小时的讲座中，主讲嘉宾向参会高管罗列了2015年上海市各级政府扶持资金项目种类，并且和各位高管一起分享其中的创新基金、高新技术、文创资金、服务引导资金等项目多件实际操作案例，对以上项目做深入浅出的解读与剖析，

分享实际操作过程中的窍门和技巧，帮助提高企业申报项目的成功率。

以下是设立的扶持项目：

- 科委项目：创新基金 / 科技小巨人 / 高新技术企业 / 成果转化
- 发改委项目：服务业发展引导资金
- 经信委项目：信息化项目（工业云 / 智慧城市） / 中小企业发展专项 / 软件与集成电路专项 / 重点技改
- 其他：文化创意产业发展专项 / 动漫专项 / 新闻出版专项 / 各个区县特色专项

比如：一般每年3-4月份开始申请的是“文化创意产业发展扶持资金”，是上海市为贯彻落实市委市府“创新驱动、转型发展”文件精神，加快推进文化创意产业成为支柱性产业的进程，实现“创新、融合、提升、开放”发展，发挥对全市“转方式、调结构”的重要作用，而开展的支持项目。扶持资金采取无偿资助、贷款贴息和政府购买服务等方式安排使用（三选一），最高单个项目可以申请300万资金。

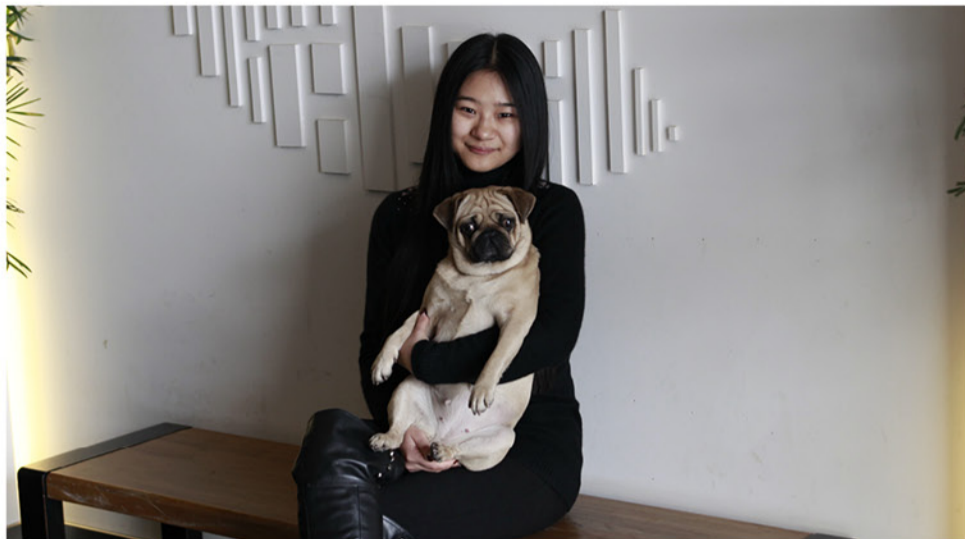
德必集团会不定期推出针对适合园区企业的项目政策讲解的活动，敬请关注。



德必七大增值服务之政策和项目申报服务：德必为企业提供免费基金申报及资格认定服务，使得企业在第一时间能够获得申报信息，并凭借多年产业浸润及政府部门合作经验，使得企业申请通过率大大增加。

德必创新服务中心联系方式：  
电话：4008-225-315  
邮箱：service@dobechina.com

# 90后：做你所爱



本期段子主人公是一位90后美女，因为年龄相差实在太大，段子手无法像其他文章一样揣摩采访对象内心，并发表自己的见解，遂采用对话形式展现，一千个人心中有一千个90后，她是什么样，客官您细细品。

江湖段子（以下简称“江”）：请介绍一下你短短的生平（忽然有面试的赶脚）。

肖云 Sharon（以下简称“S”）：好滴，我是江苏盐城人，从小住校，性格独立，小学升初中来到上海，在建平实验没读预备班直接跳级到初一，还当了学习委员（小编：这是传说中的学霸么），14岁就去英国留学了，后来在南安普敦读工商管理。

在国外期间，为了体验不同的职业和生活，我

做过很多工作，在中餐馆驻唱，做过平面模特，为建筑师做助理。16岁那年，和人合伙做了一家鞋子贸易公司，在广州生产，然后找到在英国的留学生进行销售，赚取了人生第一桶金，也第一次体验了生意场上的酸甜苦辣。

江：江湖多险恶，你成熟的够早的，听说你回国后碰见一个靠谱的男人？

S：（娇羞）回国后先在爸爸的公司里锻炼，做财务助理，实在没意思。后来碰见了 Steven，他在广告业混迹多年，有丰富的资源和经验，而我掌握了国外新技术和市场资源，所以我们合伙了。

江：你们合伙的公司是做什么的，有什么特色？

S：我们公司叫 IN Show，赢秀多媒体，利用声光电和移动平台为品牌提供多媒体交互解决方案，比如 Nike + 上海一百 3D 投影、上海音乐厅 3D 矩阵、港汇恒隆广场万圣节活动等，都是我们提供的多媒体全套现场展示解决方案。

我们的特点是：体验互动，分享创意。赢秀要做的，就是让大家在最短的时间内，体验到最新最前沿的互动科技，并记住所感受到的美好事物，而不是看过就忘记了。

江：听起来不错，创业的过程碰到什么困难？

S：在创业初期，我们几乎碰到了每一个创业者都会碰到的问题，特别是资金的问题和人员管理问题。刚开始企业的启动资金都来自创始人前几年辛苦经营攒下的积蓄，由于企业规模不大，订单规模也还没起来，这个时候我们用一些小的项目来维持公司的运营，盈利能力偏弱，所以企业在资金上出现了一定程度的压力，此时对待公司的每一笔开销花费，我和 Steven 尽量做到开源节流，精打细算，有的放矢，甚至本人自己也一改以往任性的生活作风，勤俭节约起来。其次，由于是初创公司，也面临了招人难的问题，幸运的是我周围朋友热情推荐很多靠谱的人才进来，渐渐的团队有了模样，并且通过之前的小项目快速度过了磨合期，企业逐步走上了正轨。

江：确实不易，你们公司里一堆90后，你是怎么管的？

S：不管，90后都要灵活自由，所以我们不打卡，也没有坐班制，每天只要保证你的工作量。我们采用项目制，基本工资加项目绩效，所以员工经常晚上工作，因为效率高。客户很诧异，365天×24小时，无论什么时候来，我们公司都有人，他们深深地被我们高涨的热情感染，没想到工作可以这么有激情，这么 high。（说这话的 Sharon 仰着笑脸，充满热情。让人不得不感慨，年轻真好）

江：说得我都想来你们公司工作了，现在业务发展的顺利，怎么又搞起了微店，看上去不聚焦。

S：我们是在开发新业务——针对德必园区的微店，深度挖掘园区需求，针对园区白领提供服务，上门修车保养，代驾，及外卖的食品和办公用品。这个业务从想到做出来只用了一个星期。1个星期，搭建了平台，做了 CATALOG，整合了商户，并开始了推广销售（小编注：这在大公司起码3个月）。

又做多媒体又做微店，业务是否不聚焦？我认为不是，我们的目标是“用多媒体形式展现移动互联网，通过多媒体的方式将受众引流到线上的电子商城”，这是拓展我们的产业链，我们会做很多尝试，试错，并从中找到最佳的模式。

江：好吧，就试吧，年轻无极限，多一些尝试，失败了也没关系。若干年后，你会怎么来看你这一段经历？

S：并不是所有人都有勇气，有机会，并且愿意将自己的兴趣当成事业来追逐，当成梦想去实现。我们做到了！

麻辣点评：

“做你所爱”！

90后这一代彻底掀翻了50、60的苦大仇深，继承了70后的踏实肯干，卸掉了80后的房债包袱，终于轻装上阵，为自己而活，活出来了！言必称心理学的我，这一次要说的就是“做爱，爱做，做自己所爱”这件小事儿。

在心理学中，有种所谓的“力比多”，他指的是一个人的从生而来内在的能量，当然这个说法是最早被弗洛伊德爷爷提出来的，他的提法更加简单直接——实现和完成“性”的力量，是一个源自内在在最强大的动机！你没看错，就是“性”！现在，你知道为什么我要写“做爱”了，对吗？二战前社会可没这么开放，也因此，弗洛伊德一直不被心理学界认可！其中关键的就是这一理论学说。

后来，这个“性之力”后来被扩展为“一个人的本能，内在的生命能量”。

弗洛伊德早在1894年就开始运用力比多这个术语，1905年在《性学三论》一书中首次提出，指一种与性本能有联系的潜在能量，并用力比多一词指性欲或性冲动，后扩展为一种机体生存、寻求快乐和逃避痛苦的本能欲望，是一种与死的本能相反的生本能的动机力量。弗洛伊德把它看作是人的一切心理活动和行为的动力源泉，是性欲、性本能冲动。

一个内在力量强大的人，不是把自己的想法实现为我们所称之为的商业、创业；也会被实现为其他光彩夺目的事情，被你发现，关注！而这一切的意义，从根本上来说如同孔雀开屏。

做自己所爱，展示美好的光彩，你不仅会收获成功，也会收获同等量级的异性关注，即便这些完全不在你的意料之外，至于为什么许多成功女性反而错失异性青睐，那是另一个早已有的答案的有趣话题……本期分享就到这里，希望你也会喜欢~

文 / 段然

段然：

中国“企业与家庭财富管理”第一人，非病态心理学传播者；专注“家族代际沟通与传承、心理传记、企业心理培训”领域。

新书：段然 007

微信：蜗牛心理问答（订阅号）

文 / 万里江

STAR 明星聚焦

## 品质积累超越，心态质朴坦诚

——王鹏



所在公司：基依（上海）商贸有限公司
所在园区：大宁德必易园
毕业学校：山东科技大学
星座：白羊座
创新 芳疗 电商 品质
信任 口碑 坦诚 积累

Q：您现在从事什么样的工作？

A：我现在是基依（上海）商贸有限公司（Florihana 上海代表处）的首席代表。公司主要的产品是法国原装进口芳疗产品“Florihana”。Florial 和 Hana 分别是法语和日语中花朵的意思。我们的原料来自于法国南部高索山，蒸馏厂位于普罗旺斯省。所有的产品（包括精油、纯露、基础油等）均采用先进的闪光缓和蒸馏技术，通过冷藏中心发往所有客户手中。我们品牌进入中国大约有10年的时间了。我原本是从事服饰行业的外贸工作，大约3年前开始进入芳疗产品这行。

Q：从做外贸到现在的行业有什么理由和动机么？

A：我2005年的时候大学毕业，学市场营销，差不多做了六年的牛仔服饰外贸，由于经济危机的持续影响，行业低迷，因此我辞职去了法国马赛读 MBA，因此认识了品牌的老板。回国以后我做了生产供应链行业猎头。很巧，法国的老板想改变在中国分销商的模式，正式开设分公司，做电商。我因此就参与进来，开始担任中方的代表。

Q：在电商为主的销售过程中遇到过什么问题么？

A：现在电商市场有两个最大的竞争缺点：第一是信任缺失，第二是急功近利。这是由于电商的大环境及它特殊的交易属性决定的。因此在这样的环境

中我们更需赢得客户的信任与肯定，我们要做的就是坦诚。我们公司做事的思维方式有点像做奢侈品的感觉，希望把品质做好，口碑宣传。Florihana 的产品全都是有机，没有任何的化学元素的添加，保证所有环节都由人工去操作，种植、收割，然后中间的一些施肥。以此保证在生产过程中其天然有机的品性。好的质量与要求，但要求自己保持做电商的心态，同时给予消费者能够接受的价格，真正做到以品牌品质与产品品质的双重胜利。

Q：品牌本身的信念与您自身的准则有哪些契合么？

A：跟法国那边合作两年多了，我本人非常认可这个产品的基因与理念。我们严格要求产品品质，有很多竞争对手没有的那些先天的优势。就像是龟兔赛跑，我们是慢慢往前走，但是那些跑的很快的人，也许拿钱也买不到我们日积月累的优势。

Q：未来你是如何规划企业与自身发展的？

A：我很享受我的工作，我们的心态就像农民一样，等待春耕秋收，朝出夕落。虽然不是我自己的产业，但是我从办公室前后的布置，到公司注册，到团队的成长，销售业绩的增长，我非常享受这个过程。踏实做好眼下的事情，把品质管控好，把客户体验做好。对中国市场及消费者习惯要更加深入了解，同时也将芳疗护肤的概念慢慢传递给消费者。

# Founder 创业社区

## 寻找 50 个创新创业团队

你来了，  
我们才能一起更牛逼！

我们将为你提供

3-6个月的免费办公空间

牛人导师团的指导与扶持

超级天使团的关注与孵化

赶紧加入吧

扫码，进入报名

【Founder】办公 会务 活动 交流 展示 共创 .....

一个致力于为创新创业者打造跨界多元、开放好玩的时尚舒适办公空间

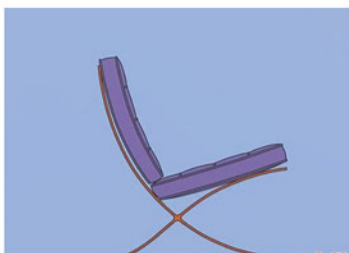
是会员共建共享的创新创业社区

## Activity 活动

### 迈克尔·克雷格·马丁中国展

迈克尔·克雷格·马丁是享誉国际的英国著名艺术家。明丽的色彩、简单的造型是他对于日常物品的标志性描绘。本次在上海喜马拉雅美术馆的展览将展出51幅尺寸各异的克雷格·马丁的绘画作品，从大家耳熟能详的物件来讲述当代生活的故事。

时间：2月3日-3月31日  
地点：浦东新区喜马拉雅美术馆 3M



### 2015 中国南通智慧建筑(城市)国际创业大赛正式开启!

2015 中国南通智慧建筑(城市)国际创业大赛由南通市委、市政府主办,大赛作为智慧建筑(城市)领域的创业团队进行展示、交流和竞技的舞台,将为创业者提供与投资人、行业专家交流的机会,为创业者对接南通千亿级市场,提供创业辅导、研发服务等创新创业资源。大赛获奖项目如落户南通发展,更能

获得百万级创业启动资金的支持,参与南通智慧城市建设,融入南通强大的建筑产业生态体系。

报名时间:2月31日至5月31日  
报名方式:  
登陆 <http://www.smartbuildingnt.com/Contest/>  
商业计划书提交邮箱:  
[innochallenge@innospring.cn](mailto:innochallenge@innospring.cn)



### 马克·布拉德福 树的眼泪

本次展览是这位生活工作于洛杉矶的艺术家在亚洲的首次美术馆大战。艺术家为这次展览特别创作了3件尺幅巨大的绘画作品,分别占据美术馆2-4层展厅。这些具有勃然生机的作品,创作灵感则源自艺术家造访上海期间的见闻,充满城市特有的风情。

时间:1月31日-3月31日  
地点:上海外滩美术馆

### Founder 创业社区海选会

Founder 创业社区海选会即将开幕。专家导师团现场评分,获半数点赞的者即可首批入驻 Founder 创业社区,另享受3个月免会员费政策。

电话报名:185-2107-0566  
微信报名:spirit0919  
备注:fd+姓名或founder+姓名  
时间:3月7日9:00-12:00  
地点:长宁德必易园A座8楼萃德厅



### 30年300件:国人的记忆展

2014年,我们通过虫洞,把Home+House展GPS回70年代上海里弄。2015年,我们再次穿越魔都,用30年300件展,回到1980年代前。

“30年300件展览”,展示从1980年前沪上百姓的衣食住行的中国设计品。它不仅仅是一次怀旧的展示,更确切地说,是中国工业设计档案研究的视觉呈现。

你将看到1949—1979年沪上百姓的

衣食住行产品,但它不仅仅是一次怀旧的展示,更确切地说,是中国工业设计档案研究的视觉呈现。追溯历史不是怀旧,是期待超越。我们用10年时间辛苦收集资料,以这种方式表达这30年中国工业设计发展史的希望,并借此展览进行有益尝试。

时间:1月6日-4月1日  
地点:上海国际工业设计中心  
逸仙路3000号3号楼2F

### 怒吼吧,鲜肉们! 快来杭州PK首富吧!

这是个需要小鲜肉驰骋的时代,他们需要机会,需要舞台。

现在机会来了!只要你对自己的项目自信满满,只要你坚信“一个淘宝店也能成就出一个马云”的理念,第四届中国杭州大学生创业大赛等你来挑战。

报名时间:2月1日-3月20日  
报名方式:登陆大赛官网即可报名



扫一扫,关注微信公众账号

## BBS 公告



### 漕河泾德必易园户外LED大屏广告对园区企业开放

漕河泾德必易园,定位于文化创意产业园区的新媒体产业园,地处上海传统中心区域徐汇的核心位置,毗邻上海南站,地理位置优越,人车流量巨大。现漕河泾德必易园LED大屏广告面向园区企业开放。

详情请洽:4006-525-777

### 德必园区数码海报屏对园区企业开放

作为专业的创意园区媒体网络,德必园区数码海报屏能够精准接触客户群体,覆盖最具价值的消费人群。同时,德必超强的媒体管理系统,超强的专业服务团队更是企业宣传的坚实保障。现诚挚为有广告需求的园区企业提供服务。

详情请洽:4006-525-777

咨询及报名方式:  
德必创新服务中心  
☎ 电话:4008-225-315  
✉ 邮箱:service@dobechna.com

For Creative | 助力中国创意

# 二期巨献 招租ing

虹口中心罕见LOFT办公空间  
让运动文化继续!

## 德必 运动LOFT BLOCK

- **SPORT OFFICE新尝试**  
近1000㎡ LOFT篮球馆  
2000㎡ 羽毛球竞技场
- **虹口中心,交通枢纽**  
轨交3、8号线汇聚  
紧邻内环高架路
- **LOFT办公,自由分割**  
5.5米LOFT空间  
单体面积100-2500平米
- **配套齐全,一站式办公**  
多功能会议中心  
白领时尚餐厅
- **品牌效应,增值服务**  
德必共开发了25个创意园区  
七大增值服务平台

**021- 招租热线**  
**56988099**

项目地址:虹口区花园路128号Y街区

凡德必园区入驻企业工作人员成功推荐其他企业入驻,推荐入驻的企业可获得入驻首年租金9.5折,推荐人可获赠iphone 6一部。

扫一扫,了解更多园区信息